

【国际贸易实务】

【Practice of International Trade】

一、基本信息

课程代码:【0015004】

课程学分:【2.0】

面向专业:【商务日语】

课程性质:【系级必修课】

开课院系:职业技术学院

使用教材:

教材【国际贸易实务 第4版 张燕芳、林卫 人民邮电出版社】

参考书目【国际贸易 第一版 严军花 江苏大学出版社】

【进出口业务操作 姜宏 清华大学出版社】

【国际贸易实务 李晓红、吴沙沙 东北财经大学出版社】

课程网站网址【海关总署 <http://www.customs.gov.cn/>】

【质检总局 <http://www.aqsiq.gov.cn/>】

【商务部 <http://www.mofcom.gov.cn/>】

先修课程:【高等数学 A 010001 (5)】

二、课程简介

国际贸易实务是商务专业和相关专业如物流管理专业的核心课程,是一门具有涉外活动特点的实践性很强的课程。本课程主要教授进出口业务工作的基本知识和基本技能。通过本课程的学习,使学生掌握国际商品买卖的品质、数量、包装、价格、运输、结算、索赔、仲裁等进出口合同的内容与相关要求,熟练运用合同的签订与履行等诸环节的要领和操作手段与方法,并有选择地介绍国际贸易的习惯做法、贸易惯例和必要的法律规定使学生获得规避风险的知识与能力。

三、选课建议

国际贸易实务适合国际商务专业、物流专业及相关专业如商务英语等专业,二年级学生的学习。

四、课程与专业毕业要求的关联性

专业毕业要求	关联
L01: 品德修养	●
L02: 专业能力	●
L03: 表达沟通	
L04: 自主学习	
L05: 健康发展	

L06: 协同创新	
L07: 信息应用	
L08: 国际视野	●

备注：LO=learning outcomes（学习成果）

五、课程目标/课程预期学习成果

序号	课程预期学习成果	课程目标 (细化的预期学习成果)	教与学方式	评价方式
1	L01	能够进行模拟买卖双方进行业务沟通，谈判	讲课、视频	角色模拟
2	L02	能够针对具体业务所给背景进行业务合同模拟谈判，能够进行中英文合同签署	讲课、实作	订立合同
3	L08	能够进行课后业务相关资料查询，国际汇率，出口退税率查询	课后阅读	课堂展示，讨论

六、课程内容

项目一 进出口交易前的准备工作	课时安排	2 学时
教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次） <ol style="list-style-type: none"> 1. 掌握：寻找客户的途径；和客户建立业务联系。 2. 熟悉：进出口业务的流程。 3. 了解：进出口工作岗位的基本要求；做好准备工作的意义。 		
教学内容（包括基本内容、重点、难点） <ol style="list-style-type: none"> 1. 基本内容：寻找客户的途径；和客户建立业务联系；进出口业务的流程。 2. 重点：寻找客户的途径：利用公司已有的资源、充分利用网络平台、充分利用各种展会和交易会；和客户建立业务联系：如何写第一封开发客户的信函、编写初次联系业务信函的注意事项。 3. 难点：如何寻找客户并对潜在的客户进行资信调查。 		

讲课进程和时间分配

学习任务一 寻找客户的途径 1 学时

- 一、充分利用公司已有资源
- 二、充分利用网络平台
- 三、充分利用各种交易会或展会

学习任务二 建立业务关系 0.8 学时

- 一、对潜在客户进行资信调查
- 二、与潜在客户建立业务联系

学习任务三 熟悉进出口业务流程 0.2 学时

- 一、出口业务流程
- 二、进口业务流程

项目二 进出口商品报价	课时安排	6 学时
<p>本项目教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <p>1. 掌握：常用的贸易术语，并能用有关的理论分析案例及提出解决方法。在理解这些贸易术语的含义及其应用的基础上，学习在国际贸易中对外报价、计算佣金和折扣、核算外贸盈亏，以及在合同中订立合适的价格条款的方法。</p> <p>2. 熟悉：常用的贸易术语；FOB 的报价方法。</p> <p>3. 了解：与贸易术语相关的国际贸易惯例；影响进出口商品成交价格的因素。</p>		
<p>本项目教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <p>1. 基本内容：贸易术语和与其有关的国际贸易惯例；《2020 通则》中涉及的 11 个贸易术语。</p> <p>商品价格的核算；合同中的价格条款。</p> <p>2. 重点：《2020 通则》中常用的 6 个贸易术语；商品价格的核算。</p> <p>3. 难点：常用的 6 个贸易术语买卖双方各自的主要义务及其区别和应用；对出口换汇成本的理解及应用。</p>		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 贸易术语和与其有关的国际贸易惯例 0.5 学时</p> <p>一、贸易术语的含义和作用</p> <p>二、与贸易术语有关的国际贸易惯例</p> <p>学习任务二 常用的六种贸易术语 2 学时</p> <p>一、FOB</p> <p>二、CIF</p> <p>三、CFR</p> <p>四、FCA</p> <p>五、CIP</p> <p>六、CPT</p> <p>学习任务三 其它五种贸易术语 0.5 学时</p> <p>一、EXW</p> <p>二、FAS</p>		

三、DAP

四、DPU

五、DDP

学习任务四 商品价格的核算 2 学时

一、核算出口商品的价格

(一) 核算 FOB 价格

(二) 核算 CFR 价格和 CIF 价格

(三) 报价时要考虑影响进出口商品成交价格的因素

二、出口盈亏核算

1. 出口换汇成本的计算

2. 出口盈亏额和出口盈亏率的计算

学习任务五 合同中的价格条款 1 学时

一、影响进出口商品成交价格的因素

二、计价货币的选择

三、合同中的价格条款及作价方法

四、佣金和折扣

项目三 交易磋商及订立买卖合同	课时安排	2 学时
<p>本项目教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <p>1. 掌握：交易磋商的一般程序；以及利用《联合国国际货物销售合同公约》的有关规定解决合同是否有效成立的争议，并学会在交易磋商的基础上签订合同。</p> <p>2. 熟悉：交易磋商的一般程序；《公约》对发盘和接受的相关规定；书面合同的内容。</p> <p>3. 了解：交易磋商的形式和内容；合同有效成立的条件。</p>		
<p>本项目教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <p>1. 基本内容：交易磋商的形式和内容；交易磋商的一般程序；买卖合同的订立。</p> <p>2. 重点：交易磋商的一般程序。</p> <p>3. 难点：如何判断一封信函是询盘还是发盘；如何判断接受的生效和合同的成立。</p>		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 交易磋商 1 学时</p> <p>一、交易磋商的形式</p> <p>二、交易磋商的内容</p> <p>三、交易磋商的一般程序</p> <p>（一）询盘</p> <p>（二）发盘</p> <p>（三）还盘</p> <p>（四）接受</p> <p>学习任务二 买卖合同的订立 1 学时</p> <p>一、合同有效成立的条件</p> <p>二、书面合同的签订</p>		

项目四 落实、审核信用证和其他支付方式简介	课时安排	6 学时
<p>本项目教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <p>1. 掌握：信用证的业务流程，把握信用证审核与修改中的要点，并能够在相关案例背景下利用理论知识对问题进行分析及提出解决方法；掌握托收的业务流程及应用；电汇业务流程及其应用；合同中订立相应的支付条款。</p> <p>2. 熟悉：信用证的含义、内容与种类；汇票的含义及内容；托收的含义、种类；电汇的含义及种类。</p> <p>3. 了解：信用证业务、托收、电汇的特点。</p>		
<p>本项目教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <p>1. 基本内容：金融票据；信用证的含义、性质与使用流程；信用证的内容与种类；信用证的审核与修改；其他结算方式。</p> <p>2. 重点：汇票；信用证的含义、性质与使用流程；信用证的内容与种类；托收的含义、种类；电汇的含义及种类。</p> <p>3. 难点：三种结算方式的应用；信用证的内容；托收结算方式的风险。</p>		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 金融票据 0.5 学时</p> <p>一、汇票</p> <p>1. 通过 P61 示范 4.1 学习汇票的内容和汇票的种类</p> <p>2. 汇票的使用</p> <p>二、本票</p> <p>三、支票</p> <p>学习任务二信用证的含义、性质与使用流程 0.5 学时</p> <p>一、信用证的含义</p> <p>二、信用证业务的性质</p> <p>通过本项目导入案例分析信用证的性质</p> <p>三、信用证的使用流程</p> <p>学习任务三 信用证的内容与种类 2 学时</p> <p>一、信用证的编写</p>		

二、信用证的基本内容

学时阅读 P72 案例 4.1 背景资料，并通过 P70 辅助资料表 4.1 熟悉示范 4.1 信用证的内容

三、信用证的种类

四、合同中的信用证支付条款

五、信用证适用的国际惯例

学习任务四 信用证的审核与修改 1 学时

一、审核信用证的要求

二、修改信用证

学习任务五 其他结算方式 2 学时

一、汇款

（一）汇款的使用

（二）合同中的汇款支付条款

二、托收

（一）托收方式涉及的当事人

（二）托收的种类与业务流程

（三）托收的特点

（四）使用托收应当注意的问题

（五）合同中的托收支付条款

项目五 出口备货	课时安排	2 学时
<p>教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <p>1. 掌握： 如何订立合同中的品名、品质、数量、包装条款；合同发生品质、数量、包装等方面的争议如何解决。</p> <p>2. 熟悉： 货物的品名、质量、数量、包装等知识。</p> <p>3 了解： 合同的要求备货的基本要点。</p>		
<p>教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <p>1. 基本内容： 合同中的品名、品质条款；合同中的数量条款；合同中的包装条款；备货的工作要求。</p> <p>2. 重点： 合同中采用合适的方法规定品质条款；合同中的数量条款及溢短装条款的应用；合同中的包装条款；合同发生品质、数量、包装等方面的争议如何解决。</p> <p>3. 难点： 合同发生品质、数量、包装等方面的争议如何解决。</p>		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 合同中的品名、品质条款 0.5 学时</p> <p>一、合同中的品名条款</p> <p>二、货物品质的表示方法</p> <p>三、订立品质条款应注意的问题</p> <p>四、违反品质条款的责任与后果</p> <p>P101 学生阅读导入案例背景并进行分析</p> <p>学习任务二 合同中的数量条款 0.5 学时</p> <p>一、常用的度量衡制度与计量单位</p> <p>二、重量的计量方法</p> <p>三、合同中的溢短装条款</p> <p>四、违反数量条款的责任与后果</p> <p>学习任务三 合同中的包装条款 0.5 学时</p> <p>一、包装的种类及其作用</p> <p>二、运输包装上的标志</p> <p>三、订立包装条款的注意事项</p> <p>四、违反包装条款的责任与后果</p> <p>学习任务四 备货的工作要求 0.5 学时</p>		

项目六 租船订舱	课时安排	4 学时
<p>教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 掌握：如何租船订舱、核算运费、订立装运条款以及掌握运输环节涉及的单据。 2. 熟悉：班轮运费的计算方法；CFR 价格的计算；提单的性质和种类；常用集装箱的载重情况；装运条款的基本内容。 3. 了解：各种运输方式下出口货物运输环节的基本流程。 		
<p>教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 基本内容：国际货物海洋运输；海 运 提 单；其他国际货物运输方式；合同中的装运条款。 2. 重点：班轮运费的计算方法和 CFR 价格的计算；提单的性质和种类；装运条款的规定。 3. 难点：提单性质和使用；《UCP600》对分批装运和转船的规定。 		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 国际货物海洋运输 2 学时</p> <p>一、班轮运输</p> <p>（一）班轮运输的特点</p> <p>（二）班轮运费</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 杂货班轮运费的计算 <p>P116 课内训练 6.1</p> <ol style="list-style-type: none"> 2. 集装箱班轮运费的计算 <p>P131 要求学时阅读课内阅读资料 6.3 了解常见集装箱的配载，掌握如何选集装箱</p> <p>P118 课内训练 6.2</p> <p>二、租船运输</p> <p>学习任务二 海运提单 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、海运提单的性质和作用 二、海运提单的内容 三、海运提单的种类 四、海运出口货物的运作程序 		

学生阅读案例 6.1 了解背景，根据案例背景熟悉出口货物出运工作

学习任务三 其他国际货物运输方式 0.5 学时

一、铁路运输

二、航空运输

三、公路、内河、邮包和管道运输

四、国际多式联运

学习任务四 合同中的装运条款 1 学时

一、装运时间

二、装运港（地）和目的港（地）

三、分批装运和转运

四、装运通知

项目七 办理国际货运保险	课时安排	4 学时
<p>教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <p>1. 掌握：我国海洋货物运输保险条款的基本内容及其与伦敦保险协会货物保险条款的异同，掌握如何在外贸合同中订立保险条款以及如何办理国际货运保险手续。</p> <p>2. 熟悉：我国海洋货物运输保险条款的基本内容；保险责任的起讫；保险金额和保险费的计算；CIF 价格的核算；保险单据的种类。</p> <p>3. 了解：国际海洋货物运输保险的承保责任范围；我国其他货运保险。</p>		
<p>教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <p>1. 基本内容：海运货物保险承保的范围；我国海运货物保险险别；伦敦保险协会海运货物保险条款；保险实务；我国其他货运保险。</p> <p>2. 重点：我国海洋货物运输保险条款的基本内容；保险责任的起讫；保险金额和保险费的计算；CIF 价格的核算。</p> <p>3. 难点：保险责任的起讫；判断保险是否赔付。</p>		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 海运货物保险承保的范围 0.5 学时</p> <p>一、海运货物保险保障的风险</p> <p>二、海运货物保险保障的损失</p> <p>三、海运货物保险保障的费用</p> <p>学生阅读 P148 课内讨论 7.1 的背景资料，分析各种损失的性质</p> <p>学习任务二 我国海运货物保险险别 1 学时</p> <p>一、基本险</p> <p>1. 平安险</p> <p>2. 水渍险</p> <p>3. 一切险</p> <p>学生阅读导入案例并做分析</p> <p>二、附加险</p> <p>1. 一般附加险</p> <p>2. 特殊附加险</p>		

三、保险责任的起讫与除外责任

P152 课内讨论 7.2 通过案例分析保险责任的起讫及保险的可保利益问题

学习任务三 伦敦保险协会海运货物保险条款 0.5 学时

一、ICC(A) 险的承保范围和除外责任

二、ICC(B) 险的承保范围和除外责任

三、ICC(C) 险的承保范围和除外责任

学习任务四 保险实务 1.5 学时

一、订立合同中的保险条款

二、办理保险手续

1. 学习阅读 P157 案例 7.1 了解业务背景，通过实际业务的操作掌握办理保险的手续，以及如何计算保险金额和保险费

2. 拓展：CIF 价格的核算方法

学习任务五 我国其他货运保险 0.5 学时

一、陆上运输货物保险

二、航空运输货物保险

三、邮包运输保险

项目八 报检和报关	课时安排	2 学时
<p>教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <p>1. 掌握：掌握国际贸易货物检验的方式、检验的时间和地点、检验的依据和内容、检验机构、检验的基本程序。</p> <p>2. 熟悉：合同中规定检验时间和地点的方法；出口报检的程序。</p> <p>3. 了解：一般进出口货物的报关程序。</p>		
<p>教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <p>1. 基本内容：商品检验的基本常识；检验的程序和填写报检单；报关及海关监管货物的基本报关程序。</p> <p>2. 重点：合同中规定检验时间和地点的方法；检验的依据和内容。</p> <p>3. 难点：检验的依据和时效。</p>		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 商品检验的基本常识 1 学时</p> <p>一、商品检验的相关法律规定</p> <p>二、检验的时间和地点</p> <p>学生阅读本项目导入案例背景并进行分析，掌握规定检验时间和地点对买卖双方是否具有索赔权的影响</p> <p>三、检验机构</p> <p>四、我国《商检法》对检验方式的相关规定</p> <p>五、检验证书</p> <p>六、合同中的商检条款</p> <p>学习任务二 检验的程序和填写报检单 0.5 学时</p> <p>一、进出口商品检验的程序</p> <p>二、填写出（入）境货物报检单</p> <p>通过 P174 案例 8.1 的业务背景，学生学习如何填报报检单</p> <p>学习任务三 报关及海关监管货物的基本报关程序 0.5 学时</p> <p>通过 P177 案例 8.2 的业务背景，学生了解如何报关</p>		

项目九 制单结汇	课时安排	2 学时
<p>教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 掌握：信用证项下制单的要求和出口结汇。 2. 熟悉：信用证项下结汇所需的单据。 3. 了解：出口结汇的方法、常见的结汇单据以及缮制单据的基本要求。 		
<p>教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 基本内容：信用证项下制单的要求和出口结汇；信用证项下结汇所需的单据；信用证遭到拒付后的解决方法。 2. 重点：信用证项下结汇所需的单据制作要求。 3. 难点：信用证遭到拒付后的解决方法。 		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 信用证项下制单的要求和出口结汇 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、信用证项下单据工作的基本要求 二、我国出口结汇的主要方式 <p>学习任务二 信用证项下结汇所需的单据 1 学时</p> <p>主要有汇票、发票、装箱单、提单、保险单、产地证书、商检证书等。</p> <p>主要通过 P190 案例 9.1 背景资料了解信用证项下所需的单据</p> <p>学习任务三 信用证遭到拒付后的解决方法 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、认真审核不符点 二、及时与进口商沟通协调 三、更换不符点单据 四、和有关银行加强沟通 五、密切关注货物下落 		

项目十 出口贸易的后续工作	课时安排	2 学时
<p>教学目标和要求（分掌握、熟悉、了解三个层次）</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 掌握：货物贸易外汇收支信息申报、处理索赔与理赔、解决争议的方法 2. 熟悉：出口退税的政策。 3. 了解：不可抗力的含义和处理方法。 		
<p>教学内容（包括基本内容、重点、难点）</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 基本内容：货物贸易外汇收支信息申报；出口退税；违约的法律责任；不可抗力；仲裁。 2. 重点：货物贸易外汇收支信息申报、解决争议的方法。 3. 难点：处理索赔与理赔、不可抗力事件的处理。 		
<p>讲课进程和时间分配</p> <p>学习任务一 货物贸易外汇收支信息申报与出口退税 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、货物贸易外汇收支信息申报 二、出口退税 <p>学习任务二 索赔与理赔 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、违约的法律责任 二、索赔与理赔的含义 三、索赔与理赔应注意的问题 <p>让学生阅读导入案例并进行分析</p> <ol style="list-style-type: none"> 四、买卖合同中的索赔条款 <p>学习任务三 不可抗力 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、不可抗力事件的认定 二、不可抗力的法律后果 三、不可抗力事件的处理 四、国际货物买卖合同中不可抗力条款的表述 <p>学习任务四 仲裁 0.5 学时</p> <ol style="list-style-type: none"> 一、仲裁的含义及特点 二、仲裁协议的形式和作用 三、买卖合同中的仲裁条款 		

七、课内实验名称及基本要求

列出课程实验的名称、学时数、实验类型（演示型、验证型、设计型、综合型）及每个实验的内容简述。

序号	实验名称	主要内容	实验 时数	实验类型	备注
1	建立国际贸易业务关系	根据所给材料，模拟买卖双方，建立业务关系，介绍公司法信息，产品信息	4	综合性	
2	计算进出口商品价格核算	熟悉贸易术语，可以报出 FOB, CFR, CIF 三种贸易术语价格	4	综合性	
3	海运提单制作，海运费计算	海运费拼箱和整箱计算，海运提单制作和审核	4	综合性	
4	信用证申请和审核	根据买卖合同申请开立信用证，根据来证和合同审核信用证，对不符点进行修	4	综合性	
5	进出口货物保险费计算，保险险别投保单练习	熟悉三种基本险别，一般附加险，特殊附加险；保险费用计算，保险单投保	4	综合性	
6	国际货物买卖合同制作	4 人一小组，每两人扮演买卖双方，根据所学课程，制作详细中英文买卖合同	4	综合性	

八、评价方式与成绩

总评构成（1+X）	评价方式	占比
X	课堂综合测试	50%
X1	小组作业	20%
X2	小组作业	20%
X3	课堂表现	10%

撰写人：徐毓雯

系主任审核签名：

徐毓雯

日期：2023.09.01